



2024-2025

VÝROČNÍ ZPRÁVA



ÚVODNÍ SLOVO ŘEDITELKY

Vážené dámy a vážení pánové, s radostí Vám představuji naši studentskou firmu Bubble eve. Ráda bych Vám stručně shrnula naši činnost a úspěchy, kterých jsme společně dosáhli.

Soustředili jsme se na výrobu vonných mýdel z přírodních materiálů. Jsme hrdí na to, že jsme si dokázali vybudovat skvělý a pracovitý tým, který se společně podílí ve všech fázích našeho podnikání, od výroby po distribuci.

V zimě jsme se zúčastnili Vánočního trhu v Chotěboři při příležitosti rozsvícení vánočního stromčku. Dále jsme využili některé přestávky v prostorách školy k prodeji výrobků. V jarní sezóně jsme prodávali na Chotěbořském náměstí a následně v Libici na jarmarku v Pilnově statku.

Děkuji Vám všem za vaši podporu a důvěru, kterou jste nám projevovali. Vaše přízeň nám byla skutečně cenná a pomohla nám posouvat naši firmu vpřed.

S úctou,
Michaela Málková
ředitelka Bubble eve

NAŠE FIRMA

Jsme studenti 3. ročníku oboru firemní management na Střední škole technicko-ekonomické v Chotěboři. Firmu Bubble eve jsme založili v rámci Integrovaného ekonomického předmětu.

Naše logo představuje hravý a moderní design. Kombinace pastelových přechodů a jemných křivek vyvolává pocit hravosti a kreativity, což činí logo výstižným pro naši značku.

Nápad na naši firemní činnost vznikl na základě několika klíčových myšlenek. První z nich byla recyklovatelnost našeho produktu. Mýdla, která jsme vyrobili, se dala upravit podle aktuální kolekce, takže jsme měli minimální procento odpadu. Druhou myšlenkou byl zisk. Chtěli jsme nabídnout cenově dostupný produkt pro širokou veřejnost, ale zároveň na tom i něco vydělat. Nakonec jsme se rozhodli pro výrobu mýdel, protože jsou snadno recyklovatelná, cenově dostupná a jde o produkt, který se používá každý den.

CÍLE FIRMY

FUNGUJÍCÍ TÝM

Jedním z našich cílů bylo sestavit a rozvíjet dobrý a spolupracující kolektiv, což se nám podařilo. Během spolupráce jsme se cítili dobře, všichni se zapojovali a to se projevilo i na výsledcích.

VĚRNÍ ZÁKAZNÍCI

zaměřili jsem se na získání stálých zákazníků, kteří se k nám budou rádi vracet pro naše produkty a nakupovat opakovaně. To se podařilo i díky pravidelným prodejům v rámci školy.

KVALITNÍ PRODUKTY S MINIMEM ODPADU

Hlavní myšlenkou naší výroby bylo poskytovat kvalitní produkty a mít co nejméně odpadů a zbytků z výroby. To se díky recyklovatelnosti zvoleného materiálu podařilo.

ZISK A PROVOZNÍ FINANCOVÁNÍ

Jeden z cílů naší firmy byl i zisk. chtěli jsme vytvořit produkt, který bude cenově dostupný, ale zároveň nám umožní udržet podnikání v chodu a pokračovat v jeho rozvoji.

Za celý tým mohu říci, že se nám naše cíle vyplnily a vybudovali jsme si skvělý kolektiv a zákazníky, kteří se rádi vraceli.

VÝKONOST SPOLEČNOSTI

14 625 Kč

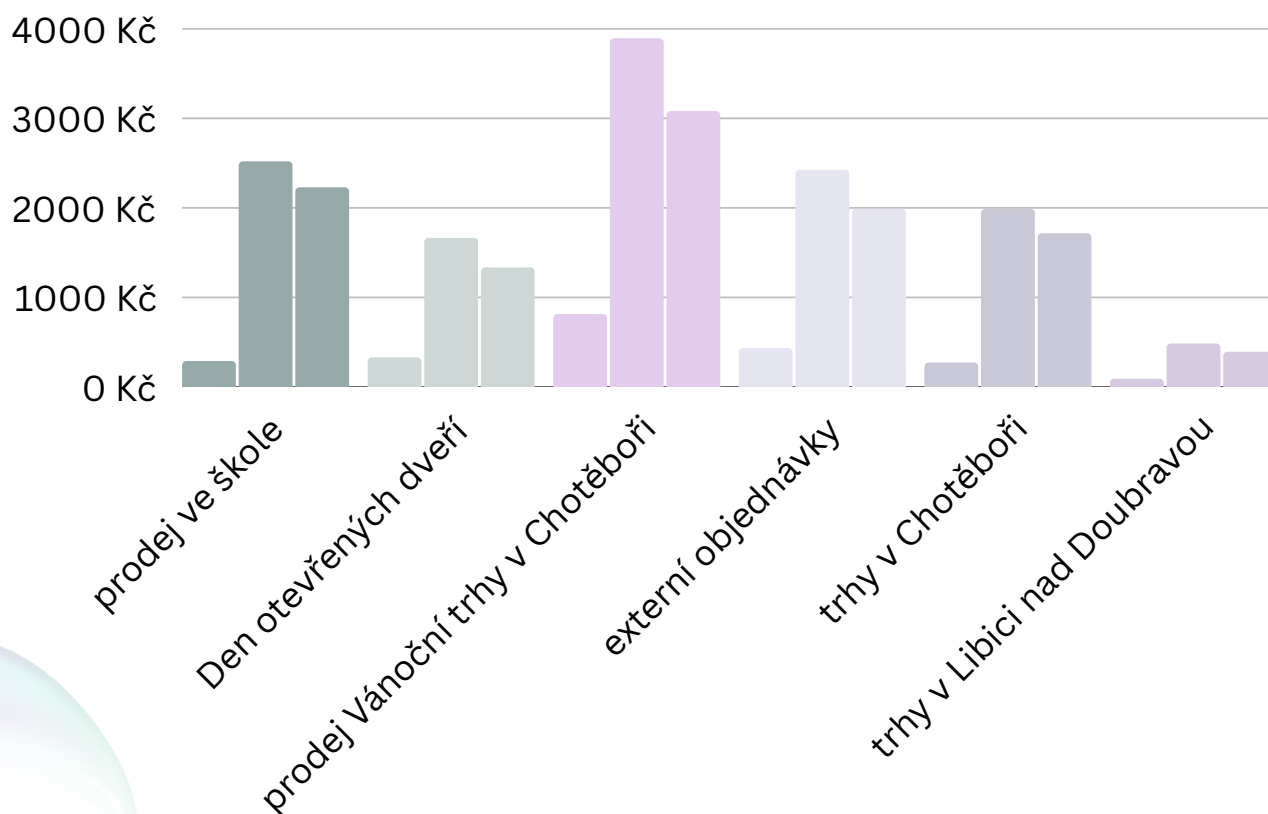
Obrat společnosti

6 416 Kč

Náklad

8 209 Kč

Zisk



ZKUŠENOSTI Z PRODEJE

Z pohledu řízení výkonnosti byla nejúspěšnější Vánoční kampaň. To souvisí s tím, že jsme vyráběli dárkové produkty, a proto se nám v tomto období nejlépe dařilo.

Nákupní chování zákazníků během vánočního období bylo velmi otevřené a naše produkty v této kampani měly velký úspěch.

V rámci naší činnosti jsme realizovali tři kampaně: Vánoční, Valentýnskou a Velikonoční. Zúčastnili jsme se dvou trhů v Chotěboři a Velikonočního jarmarku v Libici nad Doubravou. Díky těmto trhům jsme se mohli představit lidem mimo školu.

Největšího zisku jsme dosáhli během Vánoc, nejmenšího pak u kampaně na Valentýna.

Díky našim komunikačním dovednostem a kvalitě produktů jsme navázali dobré vztahy s našimi odběrateli.

NÁŠ TÝM

MICHAELA MÁLKOVÁ - ŘEDITELKA FIRMY

Jako ředitelka ve studentské firmě jsem vedla tým, zodpovídala za strategické rozhodování a celkové řízení společnosti. Můj úkol byl koordinovat jednotlivé oblasti firem, motivovat tým k dosažení cílů a zajistit efektivní komunikaci mezi členy. Tento příspěvek mi pomohl podpořit manažerské dovednosti.

KAROLÍNA ZVOLÁNKOVÁ - FINANČNÍ ŘEDITELKA

V naší firmě jsem zastávala pozici finanční ředitelky a zástupkyni ředitelky. Náplní mé práce bylo sestavování kalkulací, nacenění našich produktů, vedení pokladny, zároveň jsem se podílela na výrobě a balení mýdel. Díky této zkušenosti jsem si mohla vyzkoušet, co obnáší práce finanční ředitelky, práce mě bavila a ukázala, co by mě i v budoucnu mohlo bavit.

NATÁLIE MRKVIČKOVÁ - VÝROBNÍ ŘEDITELKA

Jako výrobní ředitelka ve studentské firmě zodpovídám za organizaci výroby, koordinaci týmu a zajištění kvalitní výroby produktů. Plánuji výrobní procesy, dohlížím na logistiku a efektivitu, což mi pomáhá podporovat manažerské zkušenosti. Pomáhala jsem obecně ve výrobě, balila a objednávala nové materiály.

PETR ŠINDELÁŘ - IT SPECIALISTA

Jako IT specialista ve studentské firmě zodpovídám za správu webových stránek a Instagramu. Podílel jsem se na návrhu plakátů, vizitek a spolupracoval s marketingovým specialistou na tvorbě loga a propagačního videa. Pomáhám také organizovat a plánovat marketingové akce. Na většině věcí jsem spolupracoval s Marketingovým specialistou

JAKUB TŮMA - MARKETINGOVÝ SPECIALISTA

Jako marketingový specialista zodpovídám za koordinaci a realizaci marketingových aktivit, efektivní plánování kampaní a spolupráci v týmu. Podílel jsem se na návrhu vizitek, plakátů a spolupracoval jsem s IT specialistou na tvorbě loga a propagačního videa. Na většině věcí jsem se podílel s IT specialistou.

TEREZA JELÍNKOVÁ – PERSONALISTKA

Ve firmě Bubble Eve jsem zastávala pozici personální ředitelky. Zjistila jsem, že pomáhat rozvíjet talent a vytvářet efektivní a přátelské pracovní prostředí je to, co mě skutečně baví. Po vyřízení všech personálních záležitostí jsem se začala věnovat výrobě a balení mýdel, kde jsem získala cenné zkušenosti a přispěla k rozvoji dalších aspektů firmy.

ADAM HOLUB - ÚČETNÍ

Ve studentské firmě jsem měl na starosti vedení pokladního deníku a karty zásob, zároveň jsem se zapojil do výroby a balení produktů. Tato zkušenost mi přinesla mnoho užitečných poznatků.



